

# PRISME

## PROGRAMME

Janvier - Juillet 2024



Repensez votre modèle économique,  
Requestionnez votre stratégie commerciale,  
Montez en compétences pour mieux vous adapter !

# AU PROGRAMME

## FORMATIONS COURTES

### STRATÉGIE

**Analyser et faire évoluer son activité (9h)** : lundis matin des 3, 10 et 17 juin +2h d'entretien individuel

### JURIDIQUE / COMPTABILITÉ / GESTION

**Les fondamentaux de la comptabilité et analyse financière (14h)** : lundi 19 février, jeudi 22 février matin et vendredi 23 février matin | lundi 15 avril, jeudi 18 avril matin et vendredi 19 avril matin | lundi 17 juin, jeudi 20 juin matin et vendredi 21 juin matin

**Réinterroger son statut juridique (7h)** : mercredi 12 juin

### RÉSEAUX / DIGITAL NIVEAU 1

**Rédaction web (4h)** : Règles et conseils pour rédiger pour le web (réseaux, site, blog...) : mercredi 21 février matin | jeudi 6 juin matin

**Communication numérique sur les réseaux sociaux (3h)** : Choisir les outils adaptés à votre cible (Facebook, LinkedIn, Instagram, Snapchat, TikTok) : mercredi 28 février matin | jeudi 30 mai matin

**Comment utiliser l'IA au service de sa communication (3h)** : mercredi 20 mars matin | mercredi 29 mai matin

**Mieux utiliser le numérique pour son entreprise (3h)** : efficacité et réduction de son empreinte carbone : mercredi 24 avril matin

**LinkedIn pour les entrepreneurs (7h)** : jeudi 14 mars | lundi 25 mars

**Créer et animer son compte Meta (7h)** : lundi 18 mars

### RÉSEAUX / DIGITAL NIVEAU 2

**Accroître sa visibilité sur Meta (7h)** : lundi 8 avril

### INTERNET / BUREAUTIQUE

**Site internet professionnel (7h)** : se préparer, se faire accompagner, évitez les erreurs : mardi 9 avril

**Améliorer le référencement de son site internet (14h)** : lundis 24 juin et 1<sup>er</sup> juillet

### COMMUNICATION

**Créer des vidéos à destination des réseaux sociaux (7h)** : jeudi 7 mars

**Communiquer avec un petit budget (7h)** : vendredi 2 février | lundi 15 avril | vendredi 24 mai

# AU PROGRAMME

## FORMATIONS COURTES

### VENTE ACTIONS COMMERCIALES - NIVEAU 1

**Savoir vendre et se vendre (7h)** : lundi 11 mars | lundi 27 mai

### VENTE ACTIONS COMMERCIALES - NIVEAU 2

**Améliorer sa technique de vente (14h)** : mardi 9 avril matin, jeudi 11 avril matin, lundi 15 avril après-midi et jeudi 18 avril matin | mardi 4 juin matin, jeudi 6 juin après-midi, mardi 11 juin matin et jeudi 13 juin après-midi



Formations en distanciel

Inscriptions par mail auprès de votre conseiller BGE

## MODULES ENTREPRENDRE 4.0 EN LIGNE

Les modules E4.0 se déroulent en 3 à 5 séances d'1h à 1h30 réparties sur 1 mois.   
Possibilité de suivre 1 module par mois, un calendrier complet vous sera donné avant inscription.

Date de départ des modules : mardi 2 avril ou jeudi 2 mai ou lundi 3 juin 9h-10h

**Module 1 : Femme et cheffe d'entreprise** | 7h

Dont temps de travail personnel 2h30

**Module 2 : Entrepreneur, employeur et manager** | 14h

Dont temps de travail personnel 8h

**Module 3 : Communication numérique de l'entreprise** | 12h

Dont temps de travail personnel 7h

**Module 4 : Le temps, une ressources précieuse** | 12h

Dont temps de travail personnel 8h

**Module 5 : Piloter son entreprise en phase de démarrage** | 14h

Dont temps de travail personnel 9h

**Module 6 : Les outils comptables dans le quotidien du chef d'entreprise** | 11h

Dont temps de travail personnel 5h

**Module 7 : Booster votre chiffre d'affaires** | 10h

Dont temps de travail personnel 6h

Inscriptions par mail auprès de votre conseiller BGE

### Mon Bureau Virtuel

Votre espace personnel où vous pourrez retrouver : de nombreux outils, les replays des webinaires, vos rendez-vous, les événements à venir...

Demandez votre accès à votre conseiller BGE



# AU PROGRAMME

## WEBINAIRES

### « Transformez davantage de contacts en clients »

Animé par Marina Renaud – Caractère Indépendant | Mardi 23 janvier à 11h



### « Comment bien gérer son portefeuille clients ? »

Animé par Pascal Mourey et Lydia Boegly – BPBFC | Mardi 13 février à 11h

### « Sensibilisation avant la 1<sup>ère</sup> embauche dans la rédaction d'offre d'emploi »

Animé par Mireille Pequignot – Halte aux discriminations | Lundi 11 mars à 11h

### « Accessibilité numérique rime avec visibilité »

Animé par Antoine Bouet et Elodie Blum – Accesprod | Mardi 9 avril à 11h

### « Marchés publics, un potentiel de développement pour votre entreprise »

Animé par Julie Chettouh – BGEFC | Mardi 30 avril à 11h

### « Pourquoi créer une chaîne Youtube ? »

Animé par Manon Randé | Mardi 7 mai à 11h

### « Comment générer des rendez-vous B to B à l'aide de l'Intelligence Artificielle ? »

Animé par Mathias Sitz – Websitz | Mardi 11 juin à 10h30

Inscriptions en ligne sur [www.bgefc.org/prisme.html](http://www.bgefc.org/prisme.html)

## RENCONTRES ENTREPRENEURS

Quel est l'impact de l'IA générative sur votre entreprise | Besançon : jeudi 18.01 à 17h30



Speed-meeting | Belfort : jeudi 25.01 à 8h30

Rencontre avec un entrepreneur | Besançon : jeudi 15.02 à 17h30

À la découverte d'entrepreneurs | Vesoul : mardi 20.02 à 11h30

Pensez, créez, agissez | Belfort : jeudi 22.02 à 8h30

Échange, partage et réseautage | Baumes-les-Dames : jeudi 21.03 à 8h30

La créativité au service de votre prospection commerciale | Belfort : jeudi 28.03 à 8h30

L'Apéro des Pros | Besançon : jeudi 18.04 à 18h30

Bonnes pratiques autour des réseaux sociaux | Belfort : jeudi 25.04 à 8h30

Échange de pratiques : La prospection commerciale | Belfort : jeudi 23.05 à 8h30

Et si vous testiez l'équicoaching ? | Saint-Juan : jeudi 20.06 à 9h30

Visite d'entreprise «La chèvre Grisette» | Echavanne : jeudi 27.06 à 10h

Inscriptions en ligne sur [www.bgefc.org/nos-services-en-ligne/bge-club-notre-reseau-dentrepreneurs.html](http://www.bgefc.org/nos-services-en-ligne/bge-club-notre-reseau-dentrepreneurs.html)